

# BUSINESS MODEL CANVAS

PROJETO

DATA

VERSÃO

## Parceiros Chave

Quem são os parceiros que apoiam o seu negócio?



## Atividades Chave

Quais são as atividades principais do seu negócio? Quais são as atividades que se não forem executadas inviabilizam o negócio?



## Proposta de Valor

O que o seu negócio se propõe a fazer? Qual problema ele resolve? Como ele resolve?



## Relacionamento com Clientes

Como você mantém a comunicação com o seu cliente? Como ele sabe que o seu negócio existe? Quais canais você usa para interagir com seu cliente?



## Segmento de Clientes

Quem são os seus clientes? Para quem você quer criar valor com esse projeto? Descreva com dados demográficos, tarefas que o público tenta realizar, ganhos que esperam, problemas que enfrentam, etc.



## Recursos Chave

O que a sua empresa precisa para funcionar? O que o negócio precisa "ter".



## Canais

Quais são os seus canais de distribuição? Como o seu negócio entrega valor antes e depois da compra?



## Estrutura de Custos

Quanto você precisa de recursos para manter a sua operação funcionando? Quais recursos você precisa?



## Fontes de Receita

Como você ganha dinheiro? Qual seu modelo de monetização?



TRADUZIDO E ADAPTADO DE BUSINESS MODEL CANVAS BY STRATEGYZER  
POR EVOLVE: INNOVATION CONSULTING